



*Unabhängig denken*

**MICHAEL PINTARELLI**

– FINANZDIENSTLEISTUNGEN AG –

## *Inhalt*

<b>Persönlichkeit entscheidet</b>	
Warum Sie für uns das Maß aller Dinge sind	4 – 5
<b>Unabhängigkeit beflügelt</b>	
Warum wirkliche Unabhängigkeit für Sie so wichtig ist	6 – 7
<b>Linie zeigen</b>	
Wie wir unsere Aufgabe verstehen	8 – 9
<b>Weitsicht beweisen</b>	
Wie Ihre Ziele unser Handeln bestimmen	10 – 11
<b>Substanz wählen</b>	
Warum wir uns lieber an die Tatsachen halten	12 – 13
<b>Disziplin bewahren</b>	
Wie wir Ihre Zielvorgaben konsequent umsetzen	14 – 15
<b>Sicherheit mitdenken</b>	
Wie wir Ihr Vermögen intelligent absichern	16 – 17
<b>Klarheit schaffen</b>	
Warum Sie bei uns wissen, woran Sie sind	18 – 19
<b>Ziele verbinden</b>	
Wie Sie uns erreichen	20

*Persönlichkeit entscheidet*



### **Die ideale Vermögensverwaltung ist so persönlich wie Ihr Vermögen**

Keine Vermögenssituation gleicht der anderen. Ein Vermögen ist nicht einfach eine bestimmte Summe Geld und als solche gesichtslos. Es nimmt vielmehr mit seiner individuellen Zusammensetzung und der jeweiligen Lebenssituation seiner Eigentümer höchst komplexe Konturen an. Kurz: Es spiegelt Ihre Persönlichkeit.

Der Anspruch eines Vermögensverwalters ist es, dieser Komplexität und Individualität gerecht zu werden. An erster Stelle steht daher die intensive Auseinandersetzung mit Ihrer individuellen Lebenssituation und Lebensplanung, Ihren Wertvorstellungen und den Besonderheiten Ihres Vermögens. Eben mit allem, was er für eine verantwortungsvolle und professionelle Vermögensverwaltung wissen muss. Ihre Beziehung zu ihm wird von Loyalität und Vertrauen getragen, seine Diskretion steht außer Frage. Nicht zuletzt muss er über einen wirklich tiefen finanztechnischen Hintergrund verfügen. Der ideale Vermögensverwalter spricht mit Ihnen die Zielvorgaben ab und setzt alles in einen für Sie maßgeschneiderten Finanzplan um. Er kennt alle Möglichkeiten der internationalen Finanzmärkte und nutzt deren Chancen optimal. Standardlösungen kommen für ihn nicht in Frage, da diese das komplexe Umfeld gerade größerer Vermögen niemals angemessen abbilden können.

### **Standardlösungen können ihrem Wesen nach nur eins sein – durchschnittlich**

Es liegt in der Natur von Standardlösungen, dass sie auf Problemstellungen zugeschnitten sind, die es in der Wirklichkeit so nicht gibt. Damit sie ihrer Aufgabe gerecht werden, für eine möglichst große Zahl von Szenarien eine brauchbare Lösung anzubieten, sind sie für einen fiktiven Fall angelegt, der als Durchschnitt einer gegebenen Zahl von Einzelfällen konstruiert ist. Für den angenommenen Durchschnittsfall kann es die perfekte Lösung sein, für Ihre konkrete Situation in ihrer ganzen Individualität aber immer nur Durchschnitt.

### **Für unsere Mandanten machen wir alles, nur keinen Durchschnitt**

Wir nehmen uns viel Zeit, um jedes Detail Ihrer Vermögenssituation mit Ihnen durchzusprechen. Von Ihrer persönlichen Renditeerwartung und Risikoneigung über Ihre Liquiditätsplanung bis hin zu steuerlichen Aspekten. Wann und wo immer Sie möchten. Wenn wir mit Allem vertraut sind, erstellen wir ein individuelles Anlagekonzept, das Ihre Zielsetzungen konturengau abbildet. Wir stimmen es mit Ihnen ab und führen es dann konsequent aus. Wenn Sie wollen, über Jahrzehnte, denn unsere Anlagestrategien sind genauso langfristig gedacht wie das Verhältnis zu unseren Mandanten. Erwarten Sie also alles von uns, nur keinen Durchschnitt.



*Unabhängigkeit beflügelt*

### **Wir passen lieber die Bedingungen den Idealen an, als die Ideale den Bedingungen**

Die Vorstandsmitglieder der Michael Pintarelli Finanzdienstleistungen AG (MPF AG) waren über viele Jahrzehnte in der Vermögensverwaltung und Anlageberatung einer deutschen Großbank tätig. Der zunehmende Konzentrationsprozess, die starken Veränderungen in den Vertriebskonzepten sowie die Zentralisierung von Entscheidungsprozessen veranlassten sie jedoch, ihren eigenen Weg in der Betreuung vermögiger Mandanten zu gehen.

Im Jahr 2000 gründeten sie die MPF AG und schufen damit die Voraussetzung für eine unabhängige Vermögensverwaltung, die einzig im Interesse ihrer Mandanten handelt. Seither zeichnet Kontinuität unsere persönliche Vermögensverwaltung aus. Die hohe Personalfuktuation vieler Banken gibt es bei uns nicht. Großen Wert legen wir auf ein vertrauensvolles Verhältnis zwischen Berater und Mandanten, das sich durch Loyalität und Transparenz auszeichnet.

### **Unabhängigkeit ist nicht nur eine Frage der Einstellung ...**

Nur wer wirklich unabhängig ist, kann objektiv beraten und verwalten. Kein Vermögensverwalter kann auf den Anspruch der Unabhängigkeit verzichten. Aber Unabhängigkeit findet nicht nur im Kopf statt, auch die äußeren Bedingungen müssen stimmen. In einem Kreditinstitut, das zugleich Anlageprodukte auflegt, Anlageberatung

und Vermögensverwaltung anbietet und depotführende Bank ist, stehen den Interessen der Kunden bankeigene Verkaufs- und Umsatzziele entgegen. Solche banktypischen Interessenkonflikte kennen wir nicht, weil wir uns ausschließlich auf das Geschäftsfeld Vermögensverwaltung konzentrieren. Wir sind unabhängig, aber nicht neutral, sondern ergreifen stets Partei für unsere Mandanten.

### **... sondern auch der Organisation**

Als „kleine Aktiengesellschaft“ befindet sich die Michael Pintarelli Finanzdienstleistungen AG im alleinigen Besitz der handelnden Vorstandsmitglieder. Wir sind niemand anderem verpflichtet als unseren Mandanten. Damit das so bleibt, schließen wir in unseren Geschäftsbedingungen jegliche Art von Provisionszahlungen (z.B. Kick Backs) vertraglich und nachprüfbar aus. Wir finanzieren uns aus dem Verwaltungshonorar und erhalten Vergütungen als institutioneller Fondsverwalter. Sämtliche Kostenvorteile im Geschäftsverkehr mit den depotführenden Banken geben wir in vollem Umfang an unsere Mandanten weiter. Das wiegt in der Regel nicht nur unser Honorar wieder auf, es versetzt uns vor allem in die Lage, wirklich frei am Markt operieren zu können – einzig im Interesse unserer Mandanten.

*Linie zeigen*



### **Persönlicher Kontakt lässt sich nicht delegieren**

Der Vorstand und die Mitarbeiter der Michael Pintarelli Finanzdienstleistungen AG legen gemeinsam viele Jahrzehnte Erfahrung in der Vermögensverwaltung in die Waagschale. Jeder verfügt über einen profunden Hintergrund in der Verwaltung größerer privater und institutioneller Vermögen. Darauf werden wir uns auch in Zukunft konzentrieren. Nur so können wir den direkten, persönlichen Kontakt zu unseren Mandanten sicherstellen, unsere Anlagekonzepte erläutern, Fragen beantworten oder mit Ihnen über das Börsenklima reden.

Persönlicher Kontakt lässt sich nicht delegieren, wenn Sie Wert auf einen kompetenten Gesprächspartner legen.

### **Wir sind konservativ ... auf dem neuesten Stand**

Wir sehen es als unsere Pflicht an, die Werte, die Sie uns anvertrauen, zu erhalten. Auf dieser Basis denken wir über Wertentwicklung nach. Das mag ein wenig konservativ sein, hat aber noch keinem Vermögen geschadet.

Dabei nutzen wir alle Informationskanäle – denn wissen kann man in unserer Branche nie genug. Wo es Ihrem Ziel dient, setzen wir innovative Finanzinstrumente ein. Schließlich bleibt auch für alte Vermögen die Zeit nicht stehen. In zwei Punkten sind wir allerdings extrem konservativ: Bei unserer Diskretion und der Sicherheit Ihrer Daten.

### **Wir bleiben bei unseren Leist(ung)en**

Nach unserer Überzeugung sollten private Vermögensverwalter weder am Verkauf von Anlageprodukten noch an der Depotführung verdienen. Unsere Konzentration auf das Geschäftsfeld der Vermögensverwaltung trägt diesem Ansatz Rechnung. Daher können wir Sie im Geschäftsverkehr mit Banken und anderen Finanzdienstleistern unabhängig unterstützen. Das ist nicht unser Kerngeschäft, das ist unser Geschäft. Und dabei wird es bleiben.



*Weitsicht beweisen*



## Wir spekulieren nicht, wir rechnen

Die Behauptung, dass fünfzig Prozent des Börsengeschehens von der Psychologie der Marktteilnehmer bestimmt werden, hat sicher einen beträchtlichen Wahrheitsgehalt. Umgekehrt aber führt das Studium der Psychologie kaum zum Ziel einer langfristig erfolgreichen Geldanlage. Hier hat sich die Anwendung der modernen Kapitalmarkttheorie in der Praxis als weitaus erfolgreicher erwiesen. Als professionelle Vermögensverwalter sind wir, wenn man so will, Kapitalmarkt-Ingenieure. Wir spekulieren nicht, wir rechnen.

## Die langfristige Strategie entscheidet über den Erfolg Ihrer Anlage

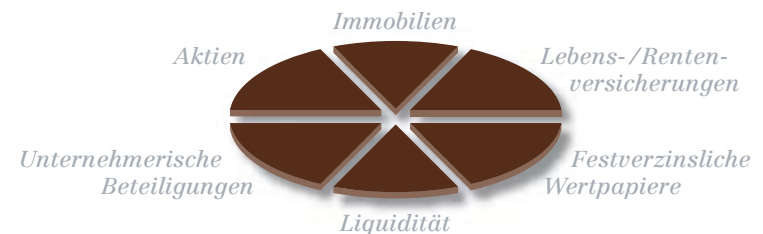
Zwei grundlegende Einsichten der Kapitalmarkttheorie prägen dabei unsere Anlagepraxis: Erstens hängt der langfristige Erfolg eines diversifizierten Portfolios – das ist, einfach gesagt, der Bauplan Ihres Vermögens – ganz wesentlich ab von seiner grundsätzlichen, strategischen Aufteilung in die verschiedenen Anlagekategorien (Rentenpapiere, Aktien, Immobilien, etc.). Nichts anderes verbirgt sich hinter dem Begriff „strategische Asset-Allokation“. Zweitens greift es zu kurz, wenn wir die Leistung oder Performance eines Portfolios einfach mit dessen Rendite gleichsetzen. Wir müssen sie vielmehr als Funktion aus

Rendite und Risiko verstehen. Der Begriff „Performance“ ist daher mit Wertentwicklung nur sehr unscharf wiedergegeben.

## Ihre individuelle Renditeerwartung ist die Grundlage aller Entscheidungen

Der Festlegung Ihrer individuellen Renditeerwartung und Risikoneigung kommt ganz entscheidende Bedeutung zu, denn ein Portfolio „performt“ dann optimal, wenn es eine gewünschte Rendite mit dem geringst möglichen Risiko erzeugt. Die moderne Portfoliotheorie gibt uns dazu die theoretischen Instrumente an die Hand, und unsere langjährige Erfahrung sorgt für das richtige Augenmaß bei ihrer praktischen Anwendung. Die strategischen Überlegungen, die zu einem optimal diversifizierten Portfolio führen, tragen zu 90 bis 95 Prozent zum Erfolg Ihrer Anlage bei. Das verlieren wir niemals aus dem Blick. Wir sind nicht nur tagesaktuell informiert, wir schauen auch über den Tag hinaus.

### Strategische Asset-Allokation



*Substanz wählen*



### Das Risiko einer Anlage ist auch eine Frage der Zeit

Grundsätzlich weisen die Erträge des Aktienmarkts deutlich höhere Schwankungsbreiten auf als die Erträge des Rentenmarkts. Auf lange Sicht aber pendeln sich die Erträge beider Anlagegruppen in der Nähe eines Durchschnittsertrags ein. Bei längeren Anlagehorizonten sollte jedes Portfolio einen mehr oder minder hohen Aktienanteil enthalten. Vermögen, die allein in kurzfristige, scheinbar „risikolose“ Anlagen investiert sind, drohen langfristig von der Inflation überholt zu werden.

### Das Prinzip Hoffnung hat keinen Platz in unserer Kalkulation

Für die langfristige Performance einer Aktie sind die fundamentalen Daten des betreffenden Unternehmens weit aus aussagekräftiger als die aktuelle Kursentwicklung. Die wird zuweilen mehr von den Gewinnerwartungen der Anleger getragen als von den betriebswirtschaftlichen Fakten. Das Prinzip Hoffnung hat mit verantwortungsbewusster, professioneller Vermögensverwaltung jedoch nichts zu tun und keinen Platz in unserer Anlagephilosophie. Was wir in schönstem Banker-Deutsch „Research“ nennen, macht einen Großteil unserer Arbeit aus und liefert die Grundlagen für unsere Anlageentscheidungen. Wir analysieren die volkswirtschaftlichen Basisdaten der nationalen Märkte und die betriebswirtschaftlichen Kennzahlen der jeweiligen Unternehmen. Grundlage unserer Entscheidungen bildet allein die einem Anlageobjekt zugrundeliegende Substanz.

### Am Ende siegt das Gute

Im Film siegt am Ende meist das Gute – mehr aus moralischer Notwendigkeit als durch die Erfahrung gedeckt. Bei Aktien performen die substantiell guten langfristig besser – weniger aus moralischer Notwendigkeit, aber durch die Erfahrung belegt.

Mit den konjunkturellen Wellenbewegungen kommt es auch an der Börse gelegentlich zum Showdown. Wenn kühne Hoffnungen enttäuscht werden, ist die Substanz eines Finanzprodukts entscheidend. Nur substanziiell gute Papiere sind tatsächlich „Wert“-Papiere.

Die Vielfalt internationaler Marktteilnehmer und verfügbarer Finanzprodukte hat die Schwankungsbreite an den Märkten (Volatilität) enorm erhöht. Deshalb arbeiten wir kontinuierlich an der Optimierung des Chance-Risiko-Profils und passen unsere Anlagestrategie flexibel den Markteinflüssen an. Im Focus unseres professionellen Portfoliomanagements steht nicht die kurzfristige Renditemaximierung. Wir legen großen Wert auf eine mittelfristig attraktive Verzinsung – dies aber bei möglichst geringem Risiko. Denn es ist unser Ziel, die Vermögenswerte unserer Mandanten zu erhalten.

Die Substanz einer Anlage steht im Mittelpunkt unserer Philosophie „Performance mit begrenztem Risiko“.

*Disziplin bewahren*



### Wir setzen auf geplanten Erfolg statt zufällige Gewinne

Neuere Untersuchungen haben gezeigt, dass der Einfluss taktischer Entscheidungen, oder sagen wir einfach der „Nase“, auf den langfristigen Erfolg eines diversifizierten Portfolios meist überschätzt wird. Tatsächlich macht ihr Anteil am Gesamtergebnis allenfalls zehn Prozent aus. Das überrascht in dieser Schärfe selbst versierte Praktiker wie uns, bestärkt uns aber auch in der Überzeugung, dass sich taktische Entscheidungen im Tagesgeschäft unbedingt den langfristigen strategischen Leitlinien zu fügen haben. Überzogene Gewinnerwartungen auf der Basis kurzfristiger Modetrends haben darin keinen Platz.

Bei uns gehört es zur guten Gewohnheit, aktuelle taktische Entscheidungen auf ihre Übereinstimmung mit der individuellen Anlagestrategie für unsere Mandanten zu kontrollieren. Regelmäßig prüfen wir die Folgerichtigkeit unseres Handelns und vermeiden so eine Vermischung der Entscheidungsebenen. Disziplin heißt für uns, den

Verlockungen des Marktes mit kühler Professionalität zu begegnen. Die Aussicht auf schnellen Gewinn ist für uns niemals ein Grund, weiter ins Risiko zu gehen, als es Ihre Anlagerichtlinien zulassen.

Wir setzen durchdachte strategische Konzepte systematisch in konkrete Anlagen um, mit denen wir die Planziele unserer Mandanten realisieren. Nur so lässt sich Erfolg langfristig planen.

### Unsere Kreativität richtet sich allein auf das Ziel unserer Mandanten

Bei aller Disziplin verfügen wir über ein hohes Maß an Kreativität, wenn es darum geht, ein zunächst abstraktes Anlagekonzept in die Welt konkreter Investments zu übersetzen. Schließlich wollen wir innerhalb der definierten Anlagefelder alle sich bietenden Chancen für Sie nutzen. Dabei behalten wir stets das Ziel unserer Mandanten vor Augen. Kreativität ist für uns niemals Selbstzweck. Sie muss Früchte tragen.



*Sicherheit mitdenken*



## Unsere Sicherheitsstandards haben Premiumqualität

Für Ihr Auto verlangen Sie die höchsten Sicherheitsstandards. Von Ihrem Vermögensverwalter sollten Sie nicht weniger erwarten. Wir räumen der Sicherheit Ihres Vermögens oberste Priorität ein und sehen Rendite immer in Beziehung zum Risiko. Um die Risiken zu begrenzen, die mit der Anlage von Geldern verbunden sind, setzen wir verschiedene Strategien ein. Unser Leitgedanke dabei ist „Performance mit begrenztem Risiko“. Unser Handeln dokumentieren wir in turnusmäßig erscheinenden Rechenschaftsberichten.

## Sicherheit muss neu definiert werden

Früher ließen sich allgemeingültige Aussagen über die Sicherheit und die durchschnittlich zu erwartenden Ergebnisse der unterschiedlichen Anlageformen treffen. Diese „Gesetzmäßigkeiten“ gelten nicht mehr. Das betrifft Anleihen und Immobilienfonds ebenso wie Aktien. Gründe dafür liegen in Einflussgrößen, wie der weit entwickelten Globalisierung, verstärkten geopolitischen und externen Einflüssen und der Vervielfachung der weltweiten Geldmenge. Diese Entwicklungen konnten in den Risiko-Rendite-Projektionen nicht abgebildet werden.

Eine zeitgemäße Anlagestrategie berücksichtigt demgegenüber diese Faktoren und stellt die größtmögliche Diversifikation der Vermögenswerte sicher. Es gilt, die

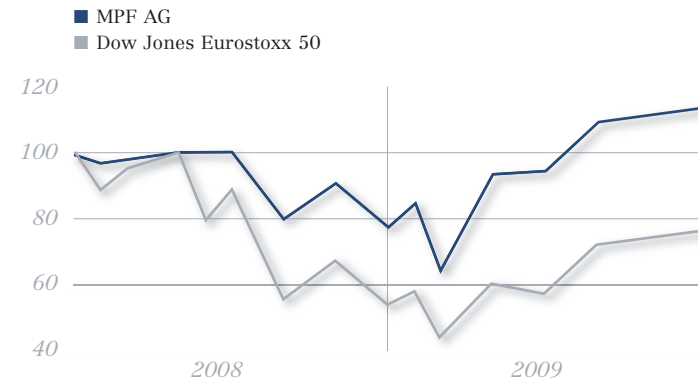
jeweiligen Risiken durch die Auswahl bestmöglicher Bonitäten und die Integration von Risikopuffern und Sicherheitsnetzen zu minimieren. Zu diesem Zweck entwickelten wir eine Reihe innovativer Anlageprodukte, die sich über mehrere Jahre bewährt haben. Gerne erläutern wir Ihnen in einem persönlichen Gespräch die Funktionsweise dieser attraktiven Anlagemöglichkeiten anhand von praktischen Beispielen.

## Sicherheit beweisen

Die Entwicklung unserer MPF-Spezialfonds zeigt den Mehrwert, den sie in Zeiten extrem negativer Marktentwicklungen bieten – auch und gerade in den Jahren der sogenannten „Finanzkrise“ 2008 und 2009. So konnten wir die Verluste im Aktienbereich deutlich begrenzen und den Kapitaleinsatz wieder erreichen, noch bevor der Aktienmarkt seine Verluste aufgeholt hatte.

### Performance mit begrenztem Risiko

Schematische Darstellung des MPF Total Return-Konzepts mit Autocall-Zertifikaten im Vergleich zum europäischen Aktienindex „Eurostoxx50“.







*Klarheit schaffen*

### **Weil Sie uns bezahlen, müssen wir Ihnen nichts verkaufen**

Ein Institut, das Anlageprodukte auflegt, will sie auch verkaufen. Punktum. Das liegt in der Natur der Sache und ist als solches auch nicht verwerflich. Nur sollten Sie der Unabhängigkeit seiner Beratung nicht mehr Bedeutung beimessen als der eines Vertragshändlers.

Die Bank, die Ihr Depot führt, hat ein erhebliches Interesse an häufigen Umsätzen. Das sollten Sie ihr nachsehen, schließlich verdient sie damit ihr Geld. Aber unserer Meinung nach sollten allein Ihre Anlageziele über die Bewegungen in Ihrem Depot entscheiden, schließlich ist es Ihr Geld.

Professionelle Anlageberatung und Vermögensverwaltung ist zeitaufwendig und kostenintensiv. Niemand kann das umsonst machen. Sie sollten daher wissen, aus welchen Quellen sie sich finanziert. Was andere Ihnen kostenlos anbieten, kann Sie teuer zu stehen kommen. Wir berechnen unseren Mandanten für unsere Verwaltungstätigkeit ein jährliches Honorar in Abhängigkeit von der Höhe des verwalteten Vermögens, übersichtlich und fair. Wir müssen Ihnen daher nichts verkaufen, um auf unsere Kosten zu kommen. Entscheidend ist allein Ihr Bedarf.

### **Bei uns zahlen Sie nur einmal**

Fair ist unser Honorar allein schon deshalb, weil es unsere einzige Einnahme aus unseren Leistungen für Sie ist. Das für Außenstehende undurchschaubare Provisionswesen in der Branche, das die tatsächlichen Kosten für Finanzdienstleistungen verschleiert, lehnen wir konsequent ab. Es macht einen direkten Vergleich der Leistungen unmöglich. In unseren Geschäftsbedingungen finden Sie nichts Kleinstgedrucktes, das uns zusätzliche Einnahmen aus für Sie getätigten Transaktionen erlaubt. Fair ist unser Honorar nicht zuletzt deshalb, weil es sich unterm Strich auszahlt, denn erst der Ausschluss von z.B. Kick Backs und Vertriebsprovisionen stellt die absolute Interessenidentität mit unseren Mandanten dauerhaft sicher. Und auf die Gefahr hin, dass wir uns wiederholen: Die Kostenvorteile im Geschäftsverkehr mit den Depotbanken wiegen in der Regel unser Honorar wieder auf.

### **Vertrauen ist gut**

Mit dem Honorar ist auch unsere mindestens in halbjährlichem Turnus erfolgende Berichterstattung abgedeckt. Sie haben also regelmäßig Gelegenheit, Ihr Vertrauen in uns zu bestätigen. Wir messen die Performance Ihres Depots und geben Ihnen damit eine einfache Kennzahl zur Beurteilung unserer Leistung. Wir liefern Ihnen eine übersichtliche und detaillierte Aufstellung sämtlicher Transaktionen sowie sämtlicher Depot- und Kontenstände, damit Sie die Entwicklung Ihres Vermögens jederzeit im Blick behalten. Als Grundlage für eigene Einschätzungen dient Ihnen unsere professionelle Analyse der Entwicklungen an den internationalen Finanzmärkten.

*Ziele erreichen*

### **Klarheit von Anfang an**

Vielen Dank, dass Sie sich die Zeit genommen haben um die Leitgedanken der MPF AG kennen zu lernen. Konkrete Vorschläge für Ihre individuelle Situation und Zielsetzung erläutern wir gerne in einem umfassenden persönlichen Gespräch. Unsere Unabhängigkeit und das Leistungsspektrum unseres Hauses bieten hierbei die größtmögliche Freiheit, um Ihre Vorstellungen zu verwirklichen.

Wir freuen uns Sie kennenzulernen. Wann und wo immer Sie es wünschen, denn wir nehmen "Finanzdienstleistung" wörtlich.

Vereinbaren Sie einfach einen Termin:

Michael Pintarelli  
Finanzdienstleistungen AG

20 – 21

Ohligsmühle 3 | 42103 Wuppertal  
Postfach 10 08 46 | 42008 Wuppertal

Telefon 0202 | 3 89 05-0  
Telefax 0202 | 3 89 05-56

[www.mpf-ag.de](http://www.mpf-ag.de) | [info@mpf-ag.de](mailto:info@mpf-ag.de)

**Herausgeber**

Michael Pintarelli  
Finanzdienstleistungen AG

**Konzeption und Gestaltung**

bürger albrecht partner +  
agentur für kommunikation und design  
[www.b-a-p.de](http://www.b-a-p.de)

© beim Herausgeber

**Disclaimer**

Diese Broschüre dokumentiert den Anlageschwerpunkt der Michael Pintarelli Finanzdienstleistungen AG (MPF AG). Die darin enthaltenen Angaben stellen keine Anlageberatung dar, sondern geben lediglich die aktuelle Einschätzung der MPF AG wieder. Auch ist in ihnen kein Angebot, keine Empfehlung und keine Aufforderung zum Treffen von Anlageentscheidungen jeder Art zu sehen. Bitte beachten Sie:  
Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für zukünftige Wertentwicklungen.

Sämtliche in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden von der MPF AG sorgfältig recherchiert. Soweit die Daten von Dritten stammen, übernimmt die MPF AG für deren Richtigkeit und Vollständigkeit keine Gewähr, auch wenn sie nur solche Quellen verwendet, die sie als zuverlässig erachtet.

Dieses Dokument darf nur mit ausdrücklicher Zustimmung der MPF AG vervielfältigt, an Dritte weitergegeben oder verbreitet werden. Die hierin enthaltenen Informationen dürfen nur in solchen Staaten verbreitet oder veröffentlicht werden, in denen dies nach den jeweils anwendbaren Rechtsvorschriften zulässig ist. Der direkte oder indirekte Vertrieb dieses Dokuments in den Vereinigten Staaten, Großbritannien, Kanada oder Japan, sowie seine Übermittlung an US-Residents und US-Staatsbürger, sind untersagt.



MICHAEL PINTARELLI  
– FINANZDIENSTLEISTUNGEN AG –